



Proceso de integración y desarrollo Construramas



**PATRIMONIO
HOY**
UN COMPROMISO DE 

Una oferta de valor para su desarrollo

Índice.

- 01** *Una trayectoria social y de negocio*
- 02** *Canales de Comercialización PATRIMONIO HOY*
- 03** *Producto PATRIMONIO HOY cómo oferta de valor a clientes Construrama*
- 04** *Beneficios únicos que Patrimonio Hoy ofrece*
- 05** *Modelo de operación Patrimonio Hoy / Construrama*
- 06** *Integración de CMA a Patrimonio Hoy*
- 07** *Herramientas para llevar esta oferta a Construrama*
- 08** *Un equipo de soporte especializado listo para atenderte*





Una trayectoria con impactos Sociales
siendo un negocio inclusivo

20 años

siendo una solución única

para la construcción o remodelación de la vivienda

Con la misión de ofrecer soluciones a las necesidades de construcción de las familias, con la convicción de transformar las condiciones de vida de miles de personas a través del mejoramiento de su vida

Patrimonio Hoy se presenta como un negocio inclusivo, en el cual, se atiende a un segmento de la población con una necesidad constructiva en sus hogares o negocios, trabajando de la mano con los negocios locales que proveen los materiales para satisfacer dicha necesidad creando una demanda adicional y otorgando una solución para llevar a cabo una solución a dicha necesidad constructiva. De esta manera se realiza una acción de desarrollo integral en una sociedad.





Canales de Comercialización Patrimonio Hoy

Patrimonio Hoy opera a través de dos canales de distribución para poder llevar a nuestro mercado una solución para sus necesidades constructivas

Oficina Patrimonio Hoy



En la cual se cuenta con una estructura para gestionar la comercialización y la atención y servicio a nuestros Socios y Prospectos

Red Construrama



Dentro de la Red Construrama se integra la oferta de valor Patrimonio Hoy cómo una opción única para un segmento del mercado con necesidades constructivas, segmento que no poder acceder a otra opción de financiamiento formal

Patrimonio Hoy lleva a nuestro mercado un producto con beneficios únicos que garantizan un mejoramiento en la vivienda al alcance de su bolsillo y sin tantos requisitos





Un producto de Patrimonio Hoy único para nuestro mercado

Patrimonio Hoy a través de un esquema de Ahorro-Préstamo presenta nuestro producto



A través de nuestra Red Construrama podemos otorgar esta solución a las necesidades constructivas de miles de familias, el cual tiene cómo beneficios únicos...



**Plan de pagos fijos
semanales de tan
solo \$360.00**



**Asesoría técnica
en tu proyecto
constructivo**



**Congelamiento
en los precios
de tus materiales**



**Entrega de materiales
en 5 Parcialidades
o bien en una sola
exhibición al último
pago de su proyecto**

El monto total de entrega de materiales de un Socio que adquiere el producto PATRIMONIO FÁCIL puede ser en parcialidades desde \$1,932.00 hasta \$5,354.39 o bien en una sola exhibición al final del proyecto por \$18,216.80 en materiales de obra negra y acabados

Consulta nuestro video de Patrimonio Fácil en www.patrimoniohoy.com.mx/construrama





Beneficios para nuestro mercado y para nuestros Construramas

Patrimonio Hoy otorga *beneficios* para nuestros Socios a través de ventajas competitivas únicas en el mercado



Asesoría Técnica

A través de un sistema presencial, telefónico o directamente en nuestros puntos de venta



Congelamiento en el precio de materiales

Patrimonio Hoy congela el precio desde la Asesoría hasta el final del proyecto. Si el socio modifica el listado, los materiales sufren una actualización de precios



Acceso a esquemas de micro-financiamiento

Acceden a un esquema de ahorro-préstamo, donde disponen de sus materiales en parcialidades a través de 70 semanas de pago



Genera una demanda adicional en la venta de materiales de obra negra y acabados directamente en tu Punto de Venta

Contribuye al desarrollo de tu comunidad a través del mejoramiento de su vivienda, entregando una solución única en el mercado

Entrega una oferta de valor a un segmento de tus clientes que necesitan construir y que no pueden acceder a otras ofertas con las que cuentas por las condiciones con las que ellos cuentan





Modelo de operación y desarrollo para Construrama

Patrimonio Hoy a través de su modelo operativo cuenta con una opción que aporta al **Desarrollo de Negocios Construrama**, a través de la comercialización autónoma y de la demanda adicional que genera dicha comercialización

RESUMEN DEL PROCESO DE COMERCIALIZACIÓN



Consulta nuestro video en tu portal de capacitación www.proveedoresph.vanguardiahoy.com

05





Información básica para poder iniciar con el proceso de integración

Demos una repasada a lo que hasta ahora hemos presentado ...



¿Conoces a Patrimonio Hoy?

¿Sabes donde y cómo comercializamos?

¿Conoces el producto que llevamos a nuestro mercado?

¡Estamos listos! Evalúa y comienza con el proceso de integración para tus clientes **Construrama**

Garanticemos el desarrollo a través de 3 sencillos pasos

1

PROCESO DE REGISTRO CMA:

Donde se dará de alta como proveedor y se entregarán todos los datos para que pueda disponer de nuestras plataformas de capacitación e información.

2

CONOCIMIENTO DE PRODUCTO Y REGISTRO DE VENTAS:

Donde se capacita y se entrega la información del producto a comercializar junto con las plataformas de registro de nuevos Socios **Patrimonio Hoy**

3

PROCESO DE ENTREGA DE MATERIALES:

El Socio **Patrimonio Hoy** entra en su etapa de disponibilidad de materiales, CMA suministra y confirma la entrega para solicitud de pago de los mismos.





Conoce y descarga las herramientas necesarias para que puedas invitar a tus clientes CMA

Ingresa y navega a través de nuestro portal
www.patrimoniohoy.com.mx/construrama



Inducción a Patrimonio Hoy
Casos de éxito Construrama
Historias reales de Socios Patrimonio Hoy



Brochure informativo de Patrimonio Hoy
Archivos para impresión de publicidad
(al ser Construrama/Patrimonio Hoy)

Un equipo especializado siempre como soporte para ti



Un equipo de soporte que podrá despejar todas tus dudas o podrá dar soporte a Construrama para su integración u operación

Realiza el lanzamiento del producto en tu punto de venta



Solicita el kit de lanzamiento de producto dentro de los puntos de venta Construrama





Un equipo de soporte para ti y tus clientes Construrama

En Patrimonio Hoy, tendrás a lo largo de tu proceso de integración y en el proceso de operación y comercialización un equipo especializado para ti

COORDINADORES PATRIMONIO HOY/CONSTRURAMA



**Zona
Pacífico**
Coordinador



**Zona
Centro**
Coordinador



**Zona
Noreste**
Coordinador



**Zona
Sureste**
Coordinador

Comunícate a nuestra línea de atención

(01) 33500 44490

Opción 3 atención a Construramas
y un equipo especializado te atenderá

